

地方企業のDX課題を解決するITやウェブ系人材特化の「副業・兼業」マッチングサービス「DXパートナー」の提供を開始します。

「システム導入をしたけど活用ができない」「ECを起ち上げたけど運用がうまくいかない」「ウェブを活用した新規事業を考えているけど詳しい人がいない」こうしたデジタル化（DX）の課題をヒトで解決します。

首都圏で活躍する優秀な人材を地方企業へ紹介するUターン特化の人材マッチングサービス「リージョナルキャリア（北海道・宮城・栃木・茨城）」を運営するリージョンズ株式会社（本社：北海道札幌市、代表：高岡幸生）は、地方企業のDXを支援するためのサービス「DXパートナー」をリリースいたします。



1. サービス概要

DXパートナーは、「副業・兼業」で企業のDXを支援したいという人材と、DXに課題のある企業をマッチングすることで、企業のDXを支援するサービスです。



サービス概要

本サービスの詳細については下記のサービス専用WEBページをご確認ください。

DXパートナー専用ページ→ [【https://regions.co.jp/lp/dx-partner/index.html】](https://regions.co.jp/lp/dx-partner/index.html)

※本発表時（2021/04/30現在）サービスへの登録は企業のみ受け付けております。

※「副業・兼業」を希望するDX人材の登録は追ってご案内いたします。

当社は、本サービスの提供を通じて「ITやウェブに詳しい人がいないのでDXが進まない・・・」という企業の悩みを解決し、特に人材不足が深刻でDXに課題を感じている多くの地方企業に貢献していきたいと思っております。

2. サービス提供の背景

当社は創業以来、社名である「Regions（地方）」のとおり、地方に軸足を置いて主に首都圏のUIターン人材を地方の優良企業へご紹介するというマッチングサービス「リージョナルキャリア」を運営して参りました。

新型コロナウイルスの世界的な流行の影響はもとより、労働力人口の減少など我が国における企業の外部環境が大きく変化する中で、企業活動のデジタルシフト、いわゆるDX（デジタル・トランスフォーメーション）の必要性が叫ばれる中、地方企業においてもDXによる新たな成長を志す機運が高まりつつあります。

一方、DXに必要なIT技術やデジタル分野のマーケティングに知見のある人材は、首都圏のIT企業に多く分布しており、こうした人材が不足している地方企業においては、思うようにDXが進まないという現状があります。

従来は、社内に人的リソースがない場合、外部のコンサルティングサービスに依頼するか、外部から人材を採用するかの選択肢が主流だったのですが、昨今の副業解禁やフリーランス人口の増加を背景に、第3の選択肢としてこうした「副業・兼業」人材の活用が可能となりました。

当社は、創業以来こうした首都圏で活躍する人材と地方企業とのマッチングをメイン事業にしており、両者のニーズのマッチングは当社のノウハウが活かせる分野であることから、今般新しくサービスの提供を開始いたしました。

3. DXパートナーの特徴

（1）費用対効果が高い

DXパートナーでは、平均年収が700万円以上と言われているDX人材を「副業や兼業」として紹介するので、人材のクオリティが高く、費用（報酬）も抑えることができます。そのため、業務改善やシステム導入などの短期プロジェクトや実験的な取組、流動的な新規事業など、なかなか人を配置するのが難しく、かといって優秀な人材でなければ対応できない領域の仕事・案件に対応することができます。

（2）DXに特化

DXパートナーは地方企業のDXに特化した「副業・兼業」人材のマッチングサービスです。従来の「副業・兼業」人材のマッチングサービスとは異なり、企業のヒアリングや案件登録、人材の要件定義からプロジェクト管理など、サービスに関するすべての工程をDXに詳しい専任のコンサルタントが対応しています。単にマッチングに重点を置いたサービスではなく、企業のDXが着実に進むことを本サービスの提供する価値、最大の目的にしています。

（3）フリープランの提供

DXパートナーは、サービスへの登録、DXに関する人材や提案の募集、提案の採択まで無料で利用可能です。実際に人材が業務を開始する際、当社の有料サポートを利用する場合のみ当社への費用が発生いたします。（月額4万円）「副業・兼業」「リモート」といった人材活用に不安がある場合は有料プランをご活用ください。

4. 運営元情報

（1）運営企業概要

- ・社名：リージョンズ株式会社
- ・代表：代表取締役 高岡幸生（たかおか ゆきお）
- ・HP：<https://www.regions.co.jp>
- ・本社：北海道札幌市
- ・設立：2008年
- ・拠点：北海道、東北、関東、東京、台北（台湾）

(2) 代表者



北海道大学卒業後、株式会社リクルートへ入社。人材開発部、福島営業所立ち上げ、北海道支社マネジャー、新潟支社長等を経て2006年より狭域HRカンパニーのカンパニーオフィサー（30道県責任者、売上100億円・従業員400名）。2008年、Uターン転職専門の人材紹介会社・リージョンズ株式会社を札幌に設立。2010年、地方転職のための転職支援サービス「リージョナルキャリア」立ち上げに参画、運営企業である株式会社リージョナルスタイル代表就任。

(3) 事業



- ・地域密着型キャリア支援サービス「リージョナルキャリア」
- ・グローバル化支援サービス「REGIONS GLOBAL」
- ・その他IT、M&A領域における各種コンサルティングサービス

※運営サイト

- ・リージョナルキャリア（北海道）→<https://rs-hokkaido.net/>
- ・リージョナルキャリア（宮城）→<https://rs-miyagi.net/>
- ・リージョナルキャリア（栃木）→<https://rs-tochigi.net/>
- ・リージョナルキャリア（茨城）→<https://rs-ibaraki.net/>
- ・グローバルサイトURL→<https://www.regions.co.jp/global/>

5. 本プレス・リリースに関するお問合せ先

- ・リージョンズ株式会社 DXパートナー責任者 八木健治
- ・mail : yagi@regions.co.jp
- ・tel (代表) : 011-802-7494

<https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000009.000052369.html>

リージョンズ株式会社のプレスリリース一覧

https://prtimes.jp/main/html/searchrlp/company_id/52369

リージョンズ株式会社 DXパートナー責任者 八木健治

・メール : yagi@regions.co.jp

・TEL (代表) : 011-802-7494
